



[Anschreiben](#)

[Lebenslauf](#)

[Anhänge](#)

[Kontakt](#)

ZUVERLÄSSIG.
INITIATIV.
KOMMUNIKATIV.



Anschreiben

Sehr geehrte Damen und Herren,

mit mir erhalten Sie eine Mitarbeiterin, die mit Begeisterung, Durchsetzungsvermögen und einem unermüdlichen Einsatzwillen Ihre Unternehmensziele voranbringt.

Mein beruflicher Weg begann während meiner Ausbildung zur Kauffrau im Groß- und Außenhandel bei der Tönnies Zerlegebetrieb GmbH. Nach der Ausbildung sammelte ich bei der REPOLY Global Solutions GmbH erste Berufserfahrungen im Ein- und Verkauf von Kunststoffen.

Auf der Suche nach neuen Herausforderungen nahm ich 2014 ein Betriebswirtschaftsstudium mit dem Schwerpunkt Unternehmensprozesse an der Hochschule Merseburg auf. Parallel dazu arbeitete ich bei der Allianz Generalvertretung Daniel Berheine und absolvierte ein Praktikum bei der Mercedes-AMG GmbH in der Abteilung AMG Operations.

Nach meinem Studium kehrte ich zur REPOLY Global Solutions GmbH zurück, wo ich als Key Account Managerin im Bereich Ein- und Verkauf sowie in der Produktneuentwicklung und Marketingstrategien tätig war.

Seit Juni 2019 bringe ich meine Expertise bei der thomas gruppe ein, zunächst im Forderungsmanagement und ab März 2020 im Vertrieb Zement. Bereits zwei Monate später übernahm ich den Aufbau und die Implementierung des Marketingbereichs. Seit August 2020 bin ich zusätzlich für die Ausbildung von Industriekaufleuten verantwortlich.

Meine tägliche Arbeit in diesen vielfältigen Bereichen lässt mich stetig wachsen und trägt maßgeblich zur Weiterentwicklung der thomas gruppe bei. Im Dezember 2020 schloss ich zudem erfolgreich die Ausbildung zur Betonprüferin an der MFPA in Apolda ab. Nach meiner Elternzeit im Jahr 2022 kehrte ich mit frischer Energie zurück und konzentrierte mich verstärkt auf das Marketingmanagement, einschließlich der Leitung großer Projekte und der erfolgreichen Planung und Durchführung von Events.

Seit Januar 2024 führe ich zudem eine geringfügige Selbstständigkeit im Bereich Unternehmensberatung aus. Aufgrund meiner Berufserfahrung habe ich diesen Weg gewählt, um mein Fachwissen zu erweitern und meine Kompetenzen in der Beratung weiter auszubauen.

en. Diese Entwicklung hat es mir ermöglicht, noch gezielter auf die Bedürfnisse meiner Kunden einzugehen, innovative Lösungen zu entwickeln und meine kommunikativen sowie strategischen Fähigkeiten zu stärken. Durch die Zusammenarbeit mit Menschen auf unterschiedlichen Ebenen habe ich eine hohe soziale Kompetenz entwickelt. Mit meiner umfassenden Erfahrung und meinem Engagement möchte ich einen quantifizierbaren und qualitätsorientierten Beitrag zu Ihrem Unternehmen leisten. Die ausgeschriebene Stelle bietet mir nicht nur eine fordernde Aufgabe, sondern auch Entwicklungschancen, die meinen Fähigkeiten und beruflichen Ambitionen entsprechen.

Finden Sie mein Qualifikationsprofil interessant? Dann freue ich mich auf eine Einladung zum Vorstellungsgespräch.



Lebenslauf

PERSÖNLICHE DATEN

Vor- und Nachname: Carolin Papke

Geburtsdatum: 17.01.1991

Familienstand: ledig, 1 Kind

Staatsangehörigkeit: deutsch

BERUFLICHER WERDEGANG

03/2020 bis heute

Vertrieb, Marketing, Ausbilderin
thomas zement GmbH & Co.KG

01/2024 bis heute

Unternehmensberaterin
geringfügige Selbstständigkeit

01/2022 bis 01/2023

Elternzeit

06/2019 bis 02/2020

Forderungsmanagement
thomas beteiligungen GmbH

09/2018 bis 05/2019

Key Account Managerin / Ein- und Verkauf
REPOLY Global Solutions GmbH

03/2017 bis 08/2017

Praktikum - Bereich AMG Operations
Mercedes-AMG GmbH

10/2016 bis 12/2016

studentische Hilfskraft
Hochschule Merseburg

10/2014 bis 02/2017

Assistentin
Allianz Generalvertretung Berheine

02/2014 bis 09/2014

Mitarbeiterin Ein- und Verkauf
REPOLY Global Solutions GmbH

07/2013 bis 01/2014

Vertriebsassistentin
REPOLY Global Solutions GmbH

AUSBILDUNG UND STUDIUM

10/2014 bis 04/2019

Studium Betriebswirtschaft (B.A.)
Studienschwerpunkt: Unternehmensprozesse
Hochschule Merseburg

08/2010 bis 07/2013

Ausbildung Kauffrau Groß- und Außenhandel
Abschluss:
Kauffrau Groß- und Außenhandel, Fachhochschulreife
Tönnies Zerlegebetrieb GmbH

2009

Fachhochschulreife (theoretischer Teil)
Domgymnasium Naumburg

KOMPETENZEN

Qualifikation

Ausbilderschein, Betonprüferin

Weiterbildung

„Mehr verkaufen – aber wie?“

Kenntnisse

MS-Office, SAP, GeSys, CapCut, Canva

Fremdsprachen

Englisch (in Wort und Schrift), Französisch (Schulkenntnisse)

Führerschein

Pkw Klasse B